



Stark: Die Leistungen der Marktgesellschaft

Wir sind Ihr kompetenter Partner, wenn es um Saatgut, Pflanzgut und die Vermarktung Ihrer Produkte geht.

Ob Druschfrüchte, Tiere, Milch, Kartoffeln, Obst oder Gemüse, bei uns sind Ihre Produkte in guten Händen.

Seit über 25 Jahren entwickeln wir als Pionier den Bio-Markt für unsere Bauern. Über 2.000 Bio-Betriebe vermarkten jedes Jahr erfolgreich ihre Produkte mit bzw. über uns, 900 Landwirte sind Aktionäre der Marktgesellschaft. Weil Sie als Landwirt bei uns im Mittelpunkt stehen, sind wir die größte und erfolgreichste Bio-Erzeugergemeinschaft in Deutschland. Über 40 engagierte Mitarbeiter setzen sich täglich für Ihre Belange ein und unterstützen Sie bei der Qualitätssicherung, Lagerung und Logistik.

Unser fachkundiges Team berät Sie gern in einem persönlichen Gespräch. Rufen Sie gleich an: 08137 9318-20 oder schreiben Sie uns: info@naturland-markt.de.

kompetent:
Seit über 25 Jahren

zuverlässig:
Bundesweit erfolgreich vernetzt

authentisch:
100% in Bio-Bauern-Hand

Profitieren Sie von unseren Zertifizierungen

ein bekanntes Zeichen mit hohen Sympathiewerten beim Kunden



für die Verbraucher einfacher zu erkennen: zertifizierte Bioprodukte



Nutzung regionaler Biozeichen



authentische Rückverfolgbarkeit für Kunden unter www.bio-mit-gesicht.de



Gedruckt auf Recyclingpapier aus 100% Altpapier
Circle Offset White 150g/qm

Gestaltung: waldmann-gestaltung.de
Druck: rieglerdruck.de

Titel: © countrypixel / fotolia.com; Innenseite: © Stefan Simon, © bernardbodo / fotolia.com, © Marktgesellschaft der Naturland Bauern; Rückseite: © Stefan Simon

Informationen für Erzeuger



Marktgesellschaft der Naturland Bauern AG

ZENTRALE
Eichethof 4
D-85411 Hohenkammer
Tel +49 (0) 8137 9318-20
Fax +49 (0) 8137 9318-99

BERLIN
Gradestr. 94
D-12347 Berlin
Tel +49 (0) 30 3480 66-60

Pool-System für Druschfrüchte

Erfolgreich mit uns vermarkten



Ihre Vorteile im Pool

Wenn Sie über unseren Pool vermarkten, nehmen wir Ihr gesamtes Speise- und Futtergetreide während des Wirtschaftsjahres ab. Wir garantieren Ihnen vor der Ernte einen Preis für Ihre Produkte. Diesen Preis plus Lagergeld zahlen wir bei Abholung. Nachzahlungen bekommen Sie, wenn die gesamte Ware aller am Pool teilnehmenden Landwirte verkauft ist. Die Kosten für Produktanalysen und Qualitätssicherung übernehmen wir.

Unsere Pool-Betriebe haben viele weitere Vorteile: Wir bevorzugen Sie beim Vertragsanbau, der häufig auch mehrjährig stattfindet. Sie profitieren außerdem von einer individuellen und marktorientierten Beratung. Wir unterstützen Sie bei der Vermarktung von Partien mit mangelnder Qualität und sogar bei Liquiditätsengpässen. Unsere Pool-Betriebe erhalten regelmäßig Rundschreiben mit Markt- und Preisinformationen.

Wer im Pool vermarktet, profitiert auch von unserer erweiterten Produkthaftpflicht- und der Warenkredit-Versicherung. Sollte ein Verarbeitungsbetrieb ihre Ware über uns erhalten und nicht bezahlen, ist auch dies versichert und Sie erhalten trotzdem ihr Geld.

Um am Pool teilzunehmen, müssen Sie:

- Aktionär der Marktgesellschaft der Naturland Bauern AG werden, mit einer Mindesteinlage von 1.000 €. Sie sind anschließend am Gewinn beteiligt – mit sehr guten Renditen von durchschnittlich 10 % pro Jahr.
- gewährleisten, dass wir Ihre Erzeugnisse über das ganze Wirtschaftsjahr hinweg abholen und verladen können.
- 100 % Ihrer erzeugten Druschfrüchte über uns vermarkten. Ausgenommen sind nur Futtermittel für eigene Tiere und Direktvermarktung.
- Mitglied beim Naturland Verband sein.



WILHELM HEILMANN, *Ressortleiter Pflanzliche Produkte*, freut sich auf Ihren Anruf: 08137 93 18-852 oder schreiben Sie ihm: w.heilmann@naturland-markt.de

Zeitlicher Ablauf

- Sie senden uns im Dezember Ihre geschätzten Mengen für die kommende Ernte zu. Das ist wichtig für uns, damit wir Vorkontakte mit Abnehmern schließen können.
- Im Juni senden wir Ihnen den Poolvertrag mit Abschlagspreisen. Sie erhalten auch eine Vorlage, um die Ernte zu schätzen sowie Musterbeutel.
- Sie senden uns den Poolvertrag und Ihre Ernteschätzung unterschrieben zurück.
- Die vollen Musterbeutel schicken Sie umgehend nach der Ernte an die aufgedruckten Adressen. Nur so können wir über unsere Labore schnell ein Qualitätsergebnis bekommen und Ihnen mitteilen.
- Wir lassen die Ware nach Anruf und im Laufe des Wirtschaftsjahres bei Ihnen abholen.
- Wir organisieren die Spedition und erstellen alle Papiere und Abrechnungen, die wir Ihnen zuschicken.

Preisgestaltung

- Wir ermitteln den Abschlagspreis vorsichtig anhand der Marktlage.
- 28 Tage nach Anlieferung der Ware beim Verarbeitungsunternehmen zahlen wir Ihnen den Abschlagspreis und die Reports (Lagergeld) aus.
- Ab September erhalten Sie zusätzlich zum Abschlagspreis Reports pro Monat und Tonne; für späte Druschfrüchte wie Soja oder Mais erst ab November.
- Ab Mai erhalten Sie erhöhte Reports für das Lagerrisiko.
- Im Frühherbst des Folgejahrs ermitteln wir, wie viel Überschuss im Pool ist. Das geschieht nach Abzügen von Frachtkosten, Analysen und Verwaltungskosten vom Verkaufserlös. Diesen überweisen wir Ihnen als Nachzahlungsbetrag pro Tonne.